

Аналитический отчёт

«Динамика заработных плат специалистов фармацевтического рынка Украины»

Отчётный период: январь - декабрь 2019 года

Составитель: аналитический отдел департамента подбора персонала UBS Group



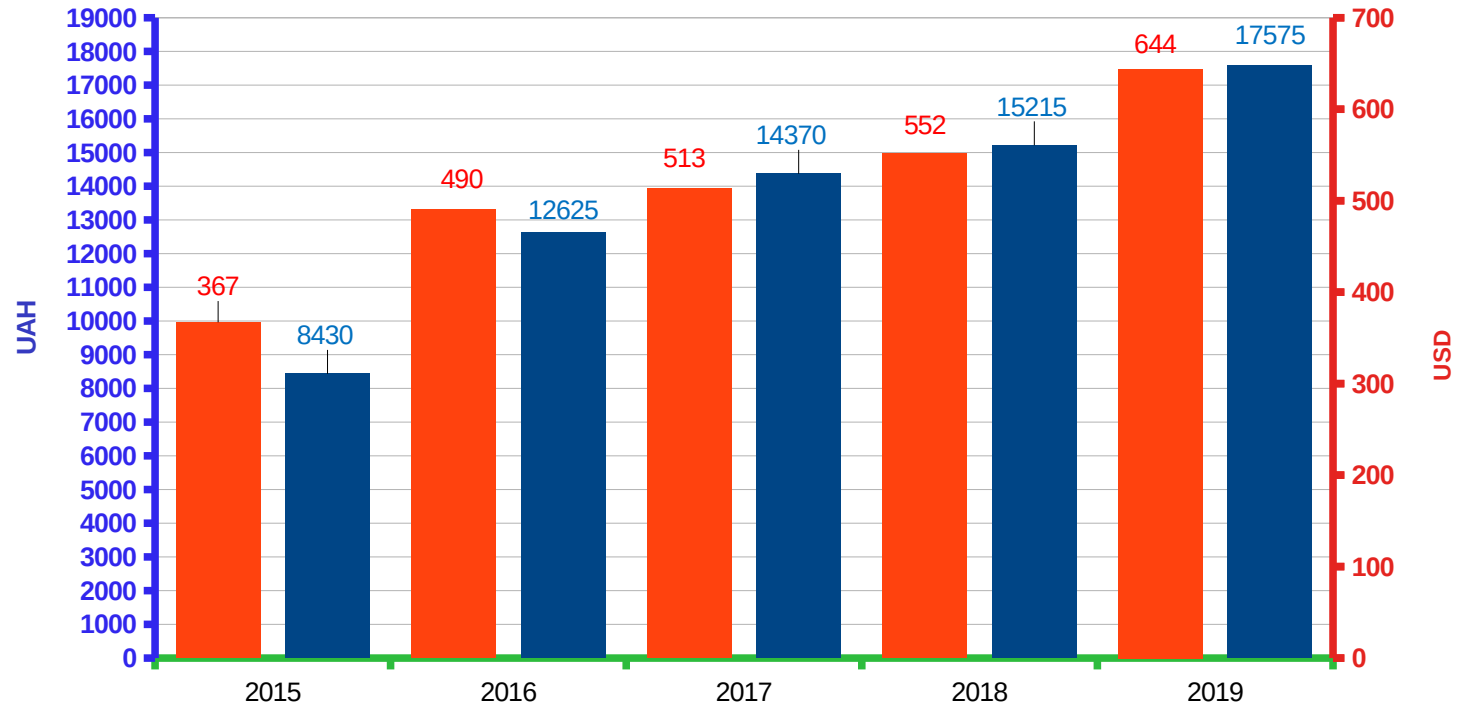
Work4u

We accelerate your success



UBS Group

Динамика заработных плат МП 2014-2019



* среднее значение всех данных о з/п МП в течение 12 месяцев года

Бесплатная версия отчёта за 2019 год

В течение последних 5-ти лет зарплаты росли как в гривне, так и в долларовом эквиваленте.

В 2019 году уровень средней зарплаты приблизился к уровню 2013 года, но не достиг его — 851 USD

Пройдите опрос в
качестве
работодателя

и

Получите
[скидку 50%](#) на
покупку
актуального отчёта
за 2020 год



Work4u

We accelerate your success



Обзор

Зависимость заработных плат от размеров населённых пунктов (регионов)

Получите
скидку 50% на покупку
актуального отчёта за
2020 год
Пройдите опрос,
как работодатель

Медицинский представитель, полная занятость, ЗП Нетто*, тыс. грн.

Регион	Мин. / Макс.	Медиана
Крупные города	16 / 25	19,5
Областные центры	12 / 25	18
Киев	16 / 26	20

В крупных городах, таких как Харьков, Одесса, Днепр, Львов, кандидаты с опытом работы получают по несколько предложений о работе и могут выбирать наиболее интересное для них. Благодаря этому «борьба» за качественного кандидата ведётся в плоскости финансовой мотивации, повышая тем самым среднюю для региона ставку заработной платы. В этих городах даже предложения для кандидатов без опыта или с минимальным опытом работы будут выше, чем в небольших областных центрах.

Киев же является достаточно сложным регионом для поиска МП, так как количество свободных кандидатов очень мало и, зачастую, компании переманивают сотрудников у конкурентов, предлагая им лучшие условия. Кроме того, высокий уровень средней ЗП в столице связан с более высокой чем в регионах стоимостью жизни.

Бесплатная версия отчёта за 2019 год



Work4u

We accelerate your success



Медицинский представитель, полная занятость, ЗП Нетто*, тыс. грн.

Направление	Мин. / Макс.	Медиана
МП ОТС	14 / 23	16,6
МП Rx	16 / 25	18
МП БАДы	10 / 19	14,5

Отмечается более высокий уровень оплаты труда МП рецептурного направления, это связано в первую очередь с тем, что для работы с ЦА врачей большинство компаний нуждаются в специалистах с высшим медицинским образованием и соответствующим опытом работы. Безрецептурный сегмент не требует глубоких знаний в медицине, и потому работодатели имеют значительно больший выбор соискателей, позволяющий им трудоустраивать специалистов с меньшими запросами по заработной плате и профессиональным компетенциям.

Большинство компаний, занимающихся продвижением БАДов, являются локальными проектами с контрактным производством. Продвижение БАДов требует больше навыков продаж, чем знаний в медицине и фармацевтике, поэтому относительно часто нанимаются «новички» обладающие талантом продавца. Такие кандидаты как правило не избалованы работой в крупных фармацевтических компаниях и работа с БАДами для них - первая работа в фармацевтической промоции.

[Данные об оплате труда сотрудников отделов госпитальных продаж приведены в разделе о КАМ службе](#)

Бесплатная версия отчёта за 2019 год

Обзор

Зависимость
заработных плат
от линии
продвигаемых
продуктов

Получите
[скидку 50%](#) на покупку
актуального отчёта за
2020 год
Пройдите опрос,
как работодатель



Work4u

We accelerate your success



Департамент подбора персонала UBS Group

За более детальной информацией по другим должностям, консультациями по структуре компании, должностным обязанностям, материально-техническому обеспечению, системам мотивации обращайтесь к нам:



Создайте заявку:

Сканируйте код и переходите по ссылке

Напишите нам: ubs@ubs.org.ua

Позвоните нам: 067-291-84-97



Work4u

We accelerate your success



UBS Group